

### **Fernando Ibarra, Director Comercial de Beneficios para Empleados de AIG México Compañía de Seguros de Vida, S.A. de C.V.**

Hola mis amigos. A través de este Boletín del mes del mes de diciembre, mes de festividades de cierres de año, de Navidad y de Fin de Año, quiero compartir con Ustedes algunos pensamientos.

#### **AGRADECIMIENTOS**

Mis más sinceros agradecimientos a mi Equipo de AIG México Vida, por haberme aceptado como un miembro más de esta gran Familia, a mis superiores, a mi equipo de Ventas de DF y Foráneas y a todos los que prestan el servicio a clientes.

Mis más profundos y sinceros agradecimientos a nuestros asesores que nos otorgaron su confianza.

En esta Navidad, quiero desearles a todos Ustedes la máxima felicidad con el deseo de que el año 2007 sea aún más próspero y abundante que el año que termina.



#### **¿ QUE HICIMOS EL AÑO 2006 ?**

Con el concurso de todos nuestros intermediarios logramos aumentar las ventas de cuentas nuevas en un 20% en relación al año 2005 en Beneficios para Empleados. AIG México Vida se había propuesto el objetivo de alcanzar una meta de 1,000 millones de primas directas , y al cierre del año AIG , hemos superado esa meta con un 110% de cumplimiento. En Beneficios para Empleados nos propusimos marcar una diferencia en el mercado a través de:

- ✓ Construir confianza en nuestro profesionalismo en todo México
- ✓ Mejorar notoriamente nuestros estándares de servicio
- ✓ Introducir al mercado un producto voluntario, segmentado principalmente a PYMES, con capitales de Vida y coberturas de salud muy dignos a precios muy económicos , que realmente otorgue protección a las familias mexicanas de más bajos ingresos. Esto lo hicimos presentándoles a ustedes el SEGURO FAMILIA AIG
- ✓ Incorporar para nuestros actuales asegurados de pólizas de Vida , un beneficio adicional , de carácter voluntario, que le permita a nuestro asegurado, aumentar su protección. Esto lo hicimos con nuestro Seguro Opcional de Vida.

### ¿ QUE ESPERAMOS PARA EL AÑO 2007 ?

Iniciaremos el nuevo año 2007 con una nueva Póliza de GMM, más moderna , con capítulos de Redes Médicas Preferentes o Cerradas, que permita una mayor flexibilidad en la oferta médica .

Conforme a las actuales y nuevas necesidades de nuestros trabajadores que están surgiendo, investigaremos la factibilidad de nuevos beneficios en BPE , los cuáles iremos probando con ustedes y presentándoselos en la medida que salgan de de la fábrica de productos.

Nuestras aspiraciones son ser la mejor compañía proveedora de seguros de BPE en el segmento de Empresas Multinacionales, también en el segmento de las Pymes y ser reconocida por nuestros corredores como una de las mejores Compañías en términos de relaciones de confianza y calidad de servicio tanto en DF como en nuestras Oficinas Foráneas. Para esto algunas plazas de regiones serán reforzadas de manera de asegurar el cumplimiento de estas aspiraciones .



### FELIZ NAVIDAD Y PRÓSPERO 2007 PARA USTEDES Y SUS FAMILIAS

